

Family Office Forum Wiesbaden 2018 Post-Event Report

Einführung

Das Family Office Forum Wiesbaden 17. – 18. April 2018 wurde von **155 Family Offices und Vermögens-Inhabern** gemäss unserer Definition besucht! Eine genaue Aufstellung der Teilnehmerstruktur samt unserer Definition eines Family Offices finden Sie auf der nächsten Seite.

Das Feedback zu Programm, Publikum und Ambiente spricht für sich: Lesen Sie [Stimmen hier](#). Aufgrund dieses grossen Erfolges gibt es auch **2019 am 9. – 10. April** das [Family Office Forum Wiesbaden](#).

Programm, Sprecher und Publikum

Das monatelang recherchierte [Programm](#) ist verantwortlich für das hohe Interesse am Family Office Forum. Doch erst die Menschen gaben den Themen Leben: Die durchweg hochkalibrigen, relevanten [Sprecher](#) und das besondere Publikum sind verantwortlich für den Erfolg.

Die Partner (Sponsoren)

Ermöglicht wurde das Family Office Forum durch die Unterstützung unserer [Partner](#). Auch die Partner waren zufrieden: Lesen Sie dazu [Stimmen hier](#). Der Schlüssel zum Erfolg war die hochrelevante Expertise der hunderlesenen Partner.

Fazit des Veranstalters

Wir bedanken uns bei den zahlreichen Family Officern, Familienmitgliedern, Experten und insbesondere allen Sprechern die beim Family Office Forum Wiesbaden teilnahmen um Informationen auszutauschen, neue Trends und Möglichkeiten zu diskutieren sowie last but not least um zu networken.

Die Resonanz ist überwältigend - lesen Sie dazu [Stimmen hier](#). Wir freuen uns schon jetzt auf das **Family Office Forum Wiesbaden am 9. – 10. April 2019**, und das dann im neunten Jahr zu erwartende Publikum: **150+ Family Officers und UHNWI** sowie relevante, hochrangige Experten.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz für das Family Office Forum Wiesbaden am 9. - 10. April 2019, sowie für:

[Paris 15 Mai 2018, Le Chalet des Iles](#): Eintägige Veranstaltung für französische UHNWI und Family Offices
[San Francisco 11 - 12 September 2018, The Cabernet Sauvignon Yacht](#): 100+ amerikanische UHNWIs
[London 3 – 4 Oktober 2018, The Dorchester Hotel](#): 100+ UK ansässigen Family Offices und Prinzipalen
[Zurich 13 – 14 November 2018, The Dolder Grand](#): Internationaler Treffpunkt von Family Offices und Prinzipalen
[Dubai 5 – 6 Februar 2019, The Palace Downtown](#): 100+ MENA-Region ansässigen Family Offices und Prinzipalen
[Singapore 5 - 6 März 2019, The Fullerton](#): Internationaler Treffpunkt von 100+ Family Offices und Prinzipalen

Wir freuen uns auf Sie!

Ihre [Katja Mülheim](#) und [Tobias Prestel](#)

Two handwritten signatures in blue ink. The first signature is 'Mülheim' and the second is 'Prestel'.

Die Teilnehmerstruktur

Das Family Office Forum Wiesbaden April 2018 war ein aussergewöhnlicher Erfolg, gemessen auch an der Teilnehmerstruktur:

- 155 anwesende Family Offices und UHNWI
- Klare Überzahl von Family Offices und UHNWI gegenüber Solution Providern
- Exzellentes Niveau der hochrangigen, sich rege austauschenden Teilnehmer:

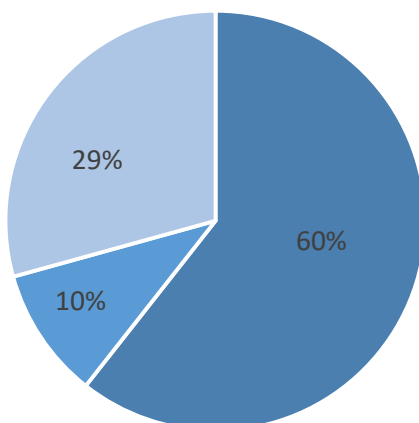
258 Teilnehmer insgesamt

(Dienstag 211, Mittwoch 216 Teilnehmer)

	Prozent	Assets under Management
<ul style="list-style-type: none"> • 155 Family Officers und UHNWI ✓ 29 UHNWI ✓ 65 Single Family Officers ✓ 61 Multi Family Officers 	60 %	
	11 %	> 63 bn *
	25 %	> 106 bn *
	24 %	> 105 bn *
		> 274 bn *
<ul style="list-style-type: none"> • 28 Neutral ✓ 18 Neutrale Akademiker ✓ 10 Neutrale Experten 	11 %	
	7 %	
	4 %	
<ul style="list-style-type: none"> • 75 Solution Provider ✓ 52 zahlende Delegierte ✓ 23 Partner / Sponsoren 	29 %	
	20 %	> 550 bn *
	9 %	> 200 bn *

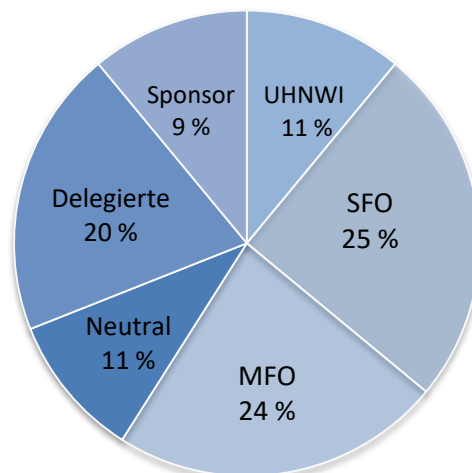
Total	100 %	> 1 trillion*
		* See Appendix:

Teilnehmer in %



■ FO + UHNWI ■ Neutral ■ Sponsors and delegates

Teilnehmer nach Kategorie in %



Unsere Definition eines echten Family Office sind AUM von mindestens 120 Mio. Euro einer oder weniger Familien / Privatpersonen, und das Family Office arbeitet nicht als Lösungsanbieter für viele Dritte.

Testimonials bisheriger Veranstaltungen

Für uns als Family Investment Office sehr informativ; gute Kontakte und guter Austausch mit anderen Family Officern.

Dominik F. Hesse, MD, Cannonball

Phantastische FO Konferenz. Das Programm sehr interessant, hochkarätig, ReferentenInnen beeindruckend, Rahmenprogramm sehr hochwertig.

Claudia Margarete Rankers, Rankers Family Office

Insgesamt stellen meine Frau und ich als langjährige und durchaus kritische und vergleichende Teilnehmer fest, dass nicht nur unsere eigenen, sondern die Erwartungen praktisch aller Teilnehmer, mit denen wir ins Gespräch kamen, durch das diesjährige Wiesbadener FOF erfüllt und in wichtigen Teilen übertroffen wurden. Erkennbar waren die Teilnehmer gleichermaßen sachverständig wie informations-interessiert.

Dr. Lutz Aengevelt

Ihre Veranstaltung in Wiesbaden ist die wertvollste, professionellste und einzigartigste Family Office Veranstaltung des Jahres. Es ist eine Netzwerkplattform für Family Offices mit freundschaftlichem, teilweise familiären Charakter wo man sich enorm wohl fühlt und die Zeit zum Austausch genießt. Es ist mir eine große Ehre Gast sein zu dürfen.

Manuela Stelzl

Wir bedanken uns noch einmal für die professionelle, informative und beste Family Office Konferenz, die wir international bis jetzt gefunden haben. Die Beiträge, relevanten Inhalte, das Format und die gesamte Organisation waren extrem gut.

Peter Geier, International Capital, LLC

Vollumfänglich gelungener Kongress! Attraktive Vorträge, tolle Mischung an Persönlichkeiten und Machern, viele neue Aspekte, erstrangiger Rahmen, ausschließlich positive Rückmeldungen.

Christian Hammes, Eta Family Office GmbH

Höchst informativ und eine hervorragende Möglichkeit sich mit anderen Family Offices auszutauschen.

Hans G. Schreck, Geschäftsführer TerVia Invest (Single FO, Industriekapital)

Danke für ein weiteres inspirierendes und so stilsicheres Forum! Diese stille Kraft die Einflußreichen zusammenzubringen und über das weite Spektrum ihrer Interessen reflektieren zu lassen beeindruckt mich enorm. Ein Privileg hierzu eingeladen zu sein. Vielen Dank!

Philipp Kauffmann, Prinzipal

Gratulation zu dieser Veranstaltung: Sowohl Inhalte, als auch die Atmosphäre waren exzellent. Die Themen waren sehr bereichernd und die Möglichkeit sich auszutauschen sucht ihres Gleichen.

Dr. Marc Viebahn, INTERCONSILIUM GmbH & Co. KG

Passgenaue Dauer, klarer Themenfokus, gelungene „Tiefbohrung“ bei den Schwerpunktthemen, beachtliche Anzahl an Family Offices die sich üblicherweise nicht in die Öffentlichkeit wagen.... Quintessenz: Respekt & Kompliment!

Dr. Marc Herzog, Geschäftsführender Gesellschafter, Family Office Consulting GmbH

Das Family Office Forum liefert einen hohen Mehrwert für die tägliche Arbeit. Darüber hinaus ist die Quote an Produktanbietern erfreulich gering, was fachliche Diskussionen unter Gleichgesinnten aus Multi- und Single-Family-Offices möglich macht. Man hat die Möglichkeit interessante Kontakte herzustellen und sich hierüber ein weites Netzwerk aufzubauen. Eine sehr empfehlenswerte Veranstaltung.

Helmut Quast, HQ Trust

Sehr geehrter Herr Prestel, ich wollte mich noch einmal ganz herzlich für die Einladung zum Family Office Forum und die absolut perfekte Organisation bedanken. Es hat einfach alles gepasst, Ablauf, Location, Programm, Teilnehmer, Ambiente und Stimmung waren einfach perfekt und ich kann Ihnen nur gratulieren. Sie und Ihr Team haben einen verdammt guten Job gemacht. Viele Grüße,

Benjamin Reddman, Pandion Invest

Herzlichen Dank für das wieder einmal fantastisch organisierte Family Office Forum in Wiesbaden. Zweifelsfrei hat sich das Event als „der“ Treffpunkt für die deutsche Family Office-Szene etabliert.

Daniel Oyen, von Plettenberg, Conradt & Cie. Family Office

In jeder Hinsicht eine sehr gelungene Veranstaltung: Die interessanten Inhalte und äußerst angenehme Atmosphäre war ein Aspekt. Darüber hinaus habe ich die inspirierenden Gespräche mit dem sehr interessanten und kompetenten Teilnehmerkreis sehr geschätzt - für vertiefende Gespräche in dem gelungenen Vortragsprogramm verblieb immer ausreichend Zeit. Dazu das nette Ambiente, die wirklich perfekte Organisation Ihres charmanten Teams und Ihr persönliches Engagement: Perfekt! Danke für die in jeder Hinsicht gelungene Veranstaltung!

Jan Hinrichs, Blue Fund Consulting & Invest (SFO)

Wir konnten viel Wissenswertes von den Referenten mitnehmen und auch gute Gespräche mit Teilnehmern führen – die kulinarische Versorgung war auch exzellent. Mit freundlichen Grüßen

Martin Retsch

Dear Tobias Prestel, again you and your team managed to square the circle: Covering the financial side of wealth (i.e. asset allocation), the family side of wealth (i.e. NextGen, inner-family structures), and the responsibility side of wealth (i.e. impact investments, philanthropy). The participants show just the right mix: The Who's Who of Principals, Family Officers and Experts. The lectures are both informative and entertaining. And full of real life experience. If you are serious about managing your wealth, this is THE event and networking with others on eye level, is lots of fun.

Dr. Stephan E. Knobloch, Principal SFO

Appendix

* **Assets under Management der Teilnehmer beim Family Office Forum:**

UHNWI > 40 bn

- Die „Asset Top 5“ der anwesenden UHNWI haben zusammen > 30 bn AuM, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren UHNWI haben im Schnitt > 1 bn AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür, dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Single Family Offices > 80 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden SFO haben zusammen > 60 bn, im Schnitt also > 6 bn.
- Die weiteren SFO haben im Schnitt > 600 Mio AuM.

Gerne würden wir hier genauere Angaben machen, unsere Gäste wünschen dies jedoch nicht – Danke für Ihr Verständnis! Unsere strikte Vertraulichkeit ist Voraussetzung dafür, dass unser besonderes Publikum teilnimmt.

Multi Family Offices > 90 bn

- Die „Asset Top 10“ der anwesenden MFOs haben zusammen > 80 bn, im Schnitt also > 8 bn AuM.
- Die weiteren MFOs haben im Schnitt > 350 Mio AuM.

Wir zählen Bankabteilungen und „allgemeine“ Vermögensverwalter nicht als MFO, diese stehen unten bei „Delegierte“.

Delegierte mit AuM > 550 bn

Von den Partnern (Sponsoren) abgesehen, waren auch zahlende Delegierte (Solution Provider) anwesend: Die in dieser Kategorie genannte Summe von AuM 400 bn bezieht sich nur auf AuM der anwesenden Entscheider:

Fallbeispiel: Deutsche Bank weltweit AuM > 700 bn, DB PWM weltweit AuM > 270 bn: Wir nennen bei Anwesenheit eines DB Managers nicht diese Zahlen, sondern „nur“ den AuM Anteil des anwesenden Entscheiders.

Die Summe Delegierte, Entscheider mit AuM von > 500 bn ist also konservativ und moderat gerechnet.